



Offerta di lavoro:
Business Development Manager (m/f/d) Italy - REMOTE
Business Development Manager (m/f/d) Germany and Austria - REMOTE

Numero di posizioni aperte: 1+1

Datore di lavoro: Transped Europe GmbH

Informazioni generali:

Sede: Wörgl, Austria

Tipo di occupazione: lavoro

Tipologia di contratto: full time

Durata del contratto: tempo indeterminato

Salario mensile lordo (Euro): minimo 2500 - Se il tuo profilo soddisfa i requisiti della posizione offerta, c'è la possibilità di uno stipendio annuo fino a € 60.000 lordi. Parte di questa remunerazione è un bonus e un interessante benefit package. Lo stipendio lordo effettivo dipende dall'istruzione, dall'esperienza lavorativa pertinente e dalle qualifiche.

Descrizione del lavoro: Nella posizione di Business Development Manager (Italia oppure Germania+Austria) sarai responsabile del supporto dei clienti esistenti e dell'acquisizione di nuovi clienti. Analizzerai e monitorerai il tuo mercato di riferimento e lavorerai direttamente su nuove strategie per sviluppare la nostra posizione di mercato. All'interno del tuo mercato di riferimento, ampliarai la tua area di vendita applicando diverse attività di vendita. Inoltre, negozierai prezzi e condizioni e concluderai contratti logistici con i nostri partner commerciali. Infine, ti prendi cura che i tuoi clienti siano soddisfatti ed estendi ulteriormente la tua collaborazione.

L'AZIENDA OFFRE:

- Un lavoro sicuro con una cultura aziendale familiare in un settore stabile e orientato al futuro
- Una formazione pratica della durata di diversi mesi in un ambiente internazionale
- Opportunità di carriera - Non assumiamo nuovi manager, ma li formiamo in azienda
- Sostegno finanziario per corsi di lingua tedesca (fino al livello B1) + esame di stato ÖSD
- Parcheggio gratuito nel parcheggio adiacente alla palazzina uffici
- Una navetta gratuita Transped da/per la stazione ferroviaria di Wörgl o da/per Innsbruck, adattata all'orario di lavoro
- Rifornimento scontato presso il distributore di benzina interno (diesel)
- Buoni pasto
- Salute: medico aziendale e varie offerte vaccinali oltre a sport di squadra con i colleghi



With the support from
the European Union Programme
EaSI 2014-2020



- Inoltre, eventi interessanti e attività ricreative comuni
- Assistenza nella ricerca dell'alloggio

Requisiti:

- **Requisiti generali:**
 - Cittadinanza UE + Norvegia e Islanda o permesso di soggiorno UE per soggiornanti di lungo periodo
 - Residenza in uno degli Stati membri dell'UE (eccetto Austria) + Norvegia e Islanda
 - Registrazione sulla piattaforma EURES TMS con CV completo in inglese
- **Competenze linguistiche:**
 - ITALIANO MADRELINGUA + INGLESE C1
 - TEDESCO MADRELINGUA + INGLESE C1
- **Altri requisiti specifici:**
 - Hai un talento nelle vendite e hai già esperienza lavorativa nei settori del customer service, delle vendite o simili
 - Sei in possesso di patente B
 - Sei una personalità aperta e comunicativa e hai buone capacità di negoziazione
 - Ti piace stare in contatto con i clienti e ti piace viaggiare per incontrarli personalmente
 - Sei motivato, flessibile e ti piace lavorare in modo autonomo e indipendente
 - Hai una mentalità imprenditoriale
 - You like to be part of a young, dynamic, multicultural team.
 -

Profilo ISCO richiesto: Managers, professionals, technicians and associate professionals

Procedura per partecipare alla selezione:

Deadline: in corso

Per partecipare alla selezione è necessario essere registrati alla Piattaforma EURES-TMS:
<https://euresmobility.anpal.gov.it/>

Il CV inserito deve essere scritto in inglese e COMPLETATO in tutti i campi.

Una volta che ti sei registrato e hai compilato il tuo CV, invia una e-mail a jobmobility@cittametropolitanaroma.it all'attenzione di Virginia Mazzi, specificando nell'oggetto "Business Development Manager – Transped Europe".

Saranno contattati per la selezione solo i candidati registrati, con curriculum completo e rispondenti ai requisiti.